



Mit einem Umsatz von mehr als 4.42 Mrd €, 102 Produktionsstätten sowie über 9700 Mitarbeitern weltweit, zählt die Soprema Gruppe zu den führenden Herstellern von Bitumen-, flüssigen und hochpolymeren Abdichtungssystemen für den Flachdach- und Bauwerksbereich.

Um unser Außendienst-Team zu verstärken, suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine/n:

Kundenberater/in mit Productmanagement-Verantwortung im Bereich Ingenieurbauten

Du möchtest deine individuellen Stärken in einem führenden Unternehmen für Systemlösungen im Bereich Ingenieurbauten einbringen. Du bist kommunikativ, arbeitest eigenständig und schätzt Teamarbeit. Idealerweise bringst du Erfahrungen in der Baubranche mit, beispielsweise als Bauführer/in, Bauleiter/in, Bauingenieur/in FH.

Deine Hauptaufgaben im Aussendienst für den Bereich Ingenieurbauten:

- Kundenbeziehungen pflegen und ausbauen
- Bei Ämtern und Ingenieuren Systemlösungen präsentieren
- Kunden über Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte beraten
- Kundenaufträge eigenständig bearbeiten und abwickeln
- Objktanfragen der Kunden bearbeiten und beantworten
- An Baumessen und Kundenevents teilnehmen
- Jahresverhandlungen mit Kunden vorbereiten und durchführen
- Kundenzufriedenheit kontinuierlich überprüfen und bei Bedarf eingreifen

Deine Hauptaufgaben als Produktmanager im Bereich Ingenieurbauten:

- Strategische Entscheidungsvorlagen erstellen und präsentieren, basierend auf Marktdaten und Analysen über Wettbewerber und Zielgruppen
- Statusabgleiche durchführen und bei Bedarf technisches Entwicklungsteam unterstützen
- Marketing bei Produktpositionierung, Marktbotschaft und Verkaufsargumenten unterstützen und mitarbeiten
- Potenzielle Partnerschaften für Handelswaren analysieren und gegebenenfalls präsentieren
- Erstellen von Datenblättern und Verarbeitungsanweisungen
- Mitarbeit in Fach- und Normenkommissionen

Du bringst mit:

- Höhere berufliche Ausbildung, z. B. als Bauleiter/in, Bauingenieur/in oder Hochbautechniker/in
- Verkaufs- und/oder technische Beratungserfahrung
- Proaktive, gewinnende Persönlichkeit mit unternehmerischem Denken und Handeln
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz und Dienstleistungsorientierung
- Deutsche Muttersprache sowie gute Englisch- und Französischkenntnisse

Wir bieten dir eine interessante und vielseitige Tätigkeit in einem stark wachsenden und international erfolgreichen Unternehmen. Zeitgemäße Rahmen- und Anstellungsbedingungen sind selbstverständlich. Möchtest Du Teil unseres engagierten Teams werden? Dann sende deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittsdatum per E-Mail an: Grazia Häner: ghaener@soprema.ch

Soprema AG
Grazia Häner
Härdlistrasse 1-2
8957 Spreitenbach
Tel: +41 56 418 59 40

